



Is persoonlijk advies uw toegevoegde waarde?

Advies



Aanvraag Coach

Belangrijke toegevoegde waarde voor adviseurs

Wij vinden het erg belangrijk om u zo goed en gericht mogelijk te kunnen ondersteunen bij het succesvol bedienen van uw klant. Daarom hebben we de Aanvraag Coach Hypotheken geïntroduceerd.

De Aanvraag Coach Hypotheken is er om u te helpen het proces van de hypotheek(aanvraag) zo soepel mogelijk te laten verlopen en samen te zoeken naar oplossingen en alternatieven om uw hypotheekaanvraag succesvol om te zetten in een aanbieding voor uw klant.

Wij denken bijvoorbeeld aan de volgende situaties:

- u heeft een aanvraag maar u weet niet goed welke geldverstrekker het beste hierbij past;
- u maakt gebruik van onze Welke Hypotheek Software en u krijgt steeds de melding dat uw aanvraag niet compleet is;
- u heeft een specifieke situatie die u graag wilt bespreken voordat u een aanvraag instuurt;
- u vraagt zich af op welke manier u snel een hypotheek rond kunt krijgen;
- u heeft een aanvraag afgewezen gekregen en u bent ervan overtuigd dat er mogelijkheden moeten zijn om toch een offerte te krijgen.

Kortom, herkenbare situaties die vaak net wat meer aandacht vragen.

Welke heeft nog veel meer doordachte tools en intelligente oplossingen die uw vak een stuk eenvoudiger maken. Een van onze accountmanagers komt graag langs om u er meer over te vertellen. Een afspraak maken is zo gebeurd.